

왕초보도 시작하는 AI 수익화 시작하기

왕초보도 시작하는 AI 수익화 시작하기

부제: 도구보다 먼저 수익 구조를 만드는 7일 실행 가이드

저자: 노마드 루이스

들어가며

AI 수익화라는 말을 들으면 많은 분들이 먼저 도구를 떠올립니다.

챗GPT, 클로드, 이미지 생성, 자동 블로그, 쇼츠, 전자책, 제휴마케팅까지. 이름만 들어도 뭔가 바로 돈이 될 것 같습니다.

하지만 실제로 시작해보면 금방 막힙니다.

“뭘 만들어야 하지?”

“어디에 올려야 하지?”

“이게 진짜 돈이 되긴 하나?”

“나는 아직 전문성이 없는데?”

이 전자책은 그런 분들을 위한 아주 현실적인 시작 가이드입니다.

핵심은 단순합니다.

****AI로 돈을 벌려고 하지 말고, AI로 반복 가능한 작은 수익 구조를 먼저 만드세요.****

1장. AI 수익화의 진짜 의미

AI 수익화는 AI 도구 하나를 배워서 바로 돈을 버는 일이 아닙니다.

AI 수익화는 내가 가진 경험, 지식, 문제 해결력을 AI의 도움으로 콘텐츠와 상품으로 바꾸고, 그것을 필요한 사람에게 전달하는 과정입니다.

AI가 대신해줄 수 있는 일은 많습니다.

- 아이디어 정리
- 블로그 글 초안 작성
- 전자책 목차 구성
- 상세페이지 문구 개선
- 고객 FAQ 정리
- 유튜브 대본 작성
- SNS 콘텐츠 변환
- 이메일 문안 작성

하지만 AI가 대신해주기 어려운 것도 있습니다.

- 내가 실제로 겪은 경험

- 고객이 왜 막히는지에 대한 감각
- 어떤 순서가 초보에게 쉬운지 판단하는 능력
- 내 이름을 걸고 발행하는 책임

즉 시는 수익의 본체가 아니라 수익 구조를 빠르게 만드는 도구입니다.

2장. 왕초보가 처음부터 큰 목표를 잡으면 안 되는 이유

많은 분들이 처음부터 월 300만 원, 월 1,000만 원을 목표로 잡습니다.

목표가 큰 것은 좋지만, 처음에는 오히려 방해가 됩니다.

아직 무엇이 팔리는지 모릅니다.

누가 고객인지 모릅니다.

내가 어떤 문제를 해결할 수 있는지도 명확하지 않습니다.

그래서 처음 목표는 작아야 합니다.

예를 들면 이 정도입니다.

- 블로그 글 3개 발행하기
- 무료 자료 1개 만들기
- 카카오톡 문의 버튼 연결하기
- 전자책 목차 1개 만들기
- 내 경험을 콘텐츠 주제 5개로 정리하기

이 작은 작업들이 모이면 수익 파이프라인의 뼈대가 됩니다.

블로그 글은 검색 유입을 만들고, 무료 자료는 신뢰를 만들고, 문의 버튼은 상담으로 이어지고, 상담은 강의·전자책·컨설팅으로 연결됩니다.

3장. 첫 주제는 ‘내가 겪은 문제’에서 찾는다

왕초보가 가장 쉽게 시작할 수 있는 주제는 대단한 전문 지식이 아닙니다.

오히려 내가 직접 겪은 문제입니다.

예시:

- 블로그 첫 글을 못 쓰겠던 경험
- AI 프롬프트를 어떻게 써야 할지 몰랐던 경험
- 온라인 판매 시작 순서를 몰라 막혔던 경험
- 상세페이지 첫 문장이 어려웠던 경험
- 고객 문의에 매번 같은 답을 하느라 지쳤던 경험
- 엑셀 정리나 업무 자동화가 어려웠던 경험

여기서 중요한 기준은 하나입니다.

****내가 완벽한 전문가가 아니어도 됩니다. 나보다 하루 늦게 시작한 사람에게 도움을 줄 수 있으면 됩니다.****

초보에게 필요한 것은 완벽한 이론보다 먼저 해본 사람의 정리와 판단 기준입니다.

4장. AI 수익화 7일 시작 루틴

1일차: 내가 겪은 문제 10개 적기

돈 되는 아이디어를 억지로 찾지 마세요.

먼저 내가 직접 겪은 불편함, 막혔던 순간, 다른 사람에게 설명해준 경험을 적습니다.

질문:

- 최근 1년 동안 내가 해결한 문제는 무엇인가?
- 주변 사람이 나에게 자주 묻는 것은 무엇인가?
- 내가 처음 시작할 때 몰라서 고생한 것은 무엇인가?

2일차: 가장 쉽게 설명할 수 있는 주제 하나 고르기

10개 중에서 가장 쉽게 설명할 수 있는 주제 하나를 고릅니다.

기준:

- 내가 실제로 겪었는가?
- 초보에게 설명할 수 있는가?
- 체크리스트로 만들 수 있는가?
- 블로그 글 하나로 풀 수 있는가?

3일차: AI로 목차 만들기

AI에게 이렇게 요청해보세요.

“왕초보가 이 문제를 해결하는 순서를 블로그 글 목차로 만들어줘. 도구 소개보다 실행 순서 중심으로 정리해줘.”

AI가 준 목차를 그대로 쓰지 말고, 내 경험에 맞게 순서를 바꿉니다.

4일차: 내 경험을 넣어 글 쓰기

AI 글이 어색한 이유는 경험이 없기 때문입니다.

반드시 아래 4가지를 넣으세요.

- 내가 왜 이 주제에 관심을 갖게 됐는지
- 실제로 어디서 막혔는지
- 해보니 어떤 순서가 쉬웠는지
- 초보가 착각하기 쉬운 부분은 무엇인지

5일차: 무료 자료 1개 만들기

블로그 글을 쓰고 끝내면 아깝습니다.

그 내용을 무료 자료로 바꿔보세요.

예시:

- AI 수익화 시작 체크리스트
- 블로그 글 목차 템플릿
- 전자책 주제 선정표
- 초보용 프롬프트 10개
- 수익 파이프라인 설계표

6일차: 문의 또는 구독 CTA 연결하기

글을 읽은 사람이 다음에 무엇을 해야 하는지 알려줘야 합니다.

CTA는 강매가 아니라 다음 행동 안내입니다.

예시:

“AI 수익화를 혼자 시작하기 어렵다면, 먼저 무료 체크리스트로 내 주제와 실행 순서를 정리해보세요.”

7일차: 하나의 원본을 여러 채널로 바꾸기

블로그 글 하나를 다음 콘텐츠로 바꿉니다.

- 인스타그램 카드뉴스
- 스레드 짧은 글
- 유튜브 쇼츠 대본
- 카카오톡 채널 메시지
- 이메일 뉴스레터

하나의 원본 콘텐츠를 여러 채널로 확장할 때 AI의 장점이 커집니다.

5장. 처음부터 자동화하지 마라

AI 수익화를 시작할 때 자동화부터 만들려는 분들이 많습니다.

하지만 순서가 반대입니다.

먼저 수동으로 한 번 팔아봐야 합니다.

수동으로 해보면 알게 됩니다.

- 사람들이 어떤 제목에 반응하는지
- 어떤 질문을 많이 하는지
- 어떤 자료를 받고 싶어 하는지
- 어떤 설명에서 구매를 고민하는지
- 어떤 부분이 반복 업무인지

이걸 모른 채 자동화하면 안 팔리는 구조를 자동화하게 됩니다.

자동화는 나중입니다.

처음에는 작게 만들고, 직접 반응을 보고, 반복되는 부분만 AI로 줄이는 것이 맞습니다.

6장. 현실적인 첫 수익 모델 3가지

1. 체크리스트형 무료 자료

가장 부담이 낮습니다.

돈을 바로 받기보다 신뢰를 먼저 쌓는 방식입니다.

무료 자료를 받은 사람에게 이메일, 카카오톡, 블로그 구독으로 이어지는 구조를 만들 수 있습니다.

2. 소액 전자책

내 경험과 실행 순서를 PDF로 정리해 판매하는 방식입니다.

처음부터 완벽한 책을 만들 필요는 없습니다.

10~20페이지짜리 문제 해결형 자료도 충분히 시작점이 됩니다.

3. 1:1 실행 점검 또는 미니 강의

내가 직접 경험한 분야라면 짧은 상담이나 미니 강의로 연결할 수 있습니다.

핵심은 정보 판매가 아니라 실행을 도와주는 것입니다.

사람들은 정보가 없어서 못 하는 게 아니라, 정리와 판단 기준이 없어서 멈추는 경우가 많습니다.

7장. AI 수익화 체크리스트

아래 항목을 하나씩 확인해보세요.

- 내가 직접 겪은 문제 10개를 적었다.
- 그중 하나를 첫 주제로 골랐다.
- AI로 목차를 만들었다.
- 내 경험을 넣어 글을 썼다.
- 무료 자료 1개를 만들었다.
- 글 마지막에 CTA를 넣었다.
- 블로그 글을 SNS나 유튜브 대본으로 변환했다.
- 반응을 보고 다음 콘텐츠 주제를 정했다.

체크가 5개 이상이면 이미 시작한 것입니다.

체크가 3개 이하라면 도구 공부를 더 하기보다 1일차로 돌아가 문제 10개부터 적어보세요.

8장. 오늘 바로 쓸 수 있는 AI 프롬프트 5개

프롬프트 1. 문제 찾기

“내가 겪은 경험을 바탕으로 초보자에게 도움이 될 수 있는 콘텐츠 주제 10개를 뽑아줘. 조건은 블로그 글과 무료 자료로 확장 가능해야 해.”

프롬프트 2. 목차 만들기

“이 주제로 왕초보용 블로그 글 목차를 만들어줘. 도구 소개보다 실행 순서와 실수 방지 중심으로 구성해줘.”

프롬프트 3. 무료 자료 만들기

“이 블로그 글 내용을 바탕으로 무료 PDF 체크리스트 목차를 만들어줘. 독자가 바로 실행할 수 있게 항목별로 정리해줘.”

프롬프트 4. CTA 만들기

“이 글을 읽은 사람이 다음 행동을 하도록 자연스러운 CTA 문구 5개를 만들어줘. 강매 느낌 없이 구독, 자료 다운로드, 문의로 연결되게 해줘.”

프롬프트 5. SNS 변환

“이 블로그 글을 인스타그램 카드뉴스 7장 구성과 스레드 5개 문장으로 각각 변환해줘.”

마무리

AI 수익화는 거창한 사업이 아닙니다.

처음에는 이 네 가지만 있으면 됩니다.

1. 내가 겪은 문제 하나
2. 그 문제를 설명한 블로그 글 하나
3. 글에서 받을 수 있는 무료 자료 하나
4. 다음 행동으로 이어지는 CTA 하나

이 네 가지가 생기면 수익화의 첫 구조가 만들어집니다.

AI는 그 과정을 빠르게 만들어주는 도구입니다.

중요한 건 AI를 얼마나 많이 아느냐가 아니라, AI로 만든 결과물을 실제 세상에 내보내느냐입니다.

오늘 시작한다면 거창하게 시작하지 마세요.

내가 겪은 문제 하나를 고르고, 그 문제를 해결하는 글 하나부터 써보세요.

그게 AI 수익화의 첫 번째 자산입니다.

다음 단계

더 많은 실전 가이드는 위링커 사이트에서 확인할 수 있습니다.

<https://welinker.co.kr>